

INFORMAZIONI PERSONALI **Marco Panizza**

Sesso Uomo | Data di nascita 13/01/1981 | Nazionalità Italiana

POSIZIONE RICOPERTA Esperienza come:

- Venditore Senior
- Ispettore di Secondo Livello
- Consulente Assicurativo
- Promotore Finanziario
- Tutor Commerciale

ESPERIENZA
PROFESSIONALE**Responsabile Vendite, Consulente Assicurativo e Finanziario, Promotore Finanziario**

- Dal 2020 ad oggi PFA di Fineco Bank Spa
- Da 2004 a al 2020 presso Generali Italia SPA, Divisione Assicurazioni Generali SPA
 - Dal 2004 a oggi presso Agenzia di Desenzano del Garda
 - Dal 2007 al 2008 anche presso Agenzia di Castiglione delle Stiviere
 - Dal 2007 al 2010 anche presso Agenzia di Salò
- Dal 2008 al 2011 Promotore Finanziario presso Simegenia Sim SPA
- Dal 2003 a 2004 Responsabile Vendite presso Replay Store di Desenzano del Garda
- Dal 2002 a 2004 Addetto Vendite presso Negozio Viamaestra Desenzano del Garda

ISTRUZIONE E FORMAZIONE

Diploma Scuola Secondaria Superiore 77/100

Conseguito nel 2000 presso il Liceo Scientifico G. Bagatta di Desenzano del Garda

Laurea Magistrale in Giurisprudenza 97/110

Conseguito 11/07/2017 presso la facoltà di Giurisprudenza dell'Università degli Studi di Brescia

COMPETENZE PERSONALI

Lingua madre Italiano

Altre lingue	COMPRESIONE		PARLATO		PRODUZIONE SCRITTA
	Ascolto	Lettura	Interazione	Produzione orale	
Inglese	B2	B2	B1	B1	C2
Spagnolo	B1	B2	A2	A2	B1
Francese	B1	B1	A1	A1	A1

Livelli: A1/A2: Utente base - B1/B2: Utente intermedio - C1/C2: Utente avanzato
[Quadro Comune Europeo di Riferimento delle Lingue](#)

Competenze comunicative

- Ottime competenze comunicative-relazionali acquisite grazie all'esperienza di Consulente
- Attitudine al contatto con la clientela.
- Atteggiamento costruttivo e ottimo senso di adattamento grazie alla frequentazione di ambienti multiculturali.

Competenze organizzative e gestionali

- Elevate doti di Leadership.
- Senso dell'organizzazione del lavoro sia dal punto di vista progettuale che dal punto di vista pratico/logistico (time managing)
- Flessibilità e capacità di adattamento alla situazione

Competenze professionali

- Ottima conoscenza della contrattualistica assicurativo e finanziaria
- Capacità di mediazione e creazione di connessioni con i clienti
- Capacità di mediazione e creazione di connessioni con i colleghi
- Capacità di "problem solving" appresa durante la diversificata esperienza quotidiana

Competenza digitale

AUTOVALUTAZIONE				
Elaborazione delle informazioni	Comunicazione	Creazione di Contenuti	Sicurezza	Risoluzione di problemi
Utente Avanzato	Utente Azanzato	Utente Intermedio	Utente Intermedio	Utente Base

Livelli: Utente base - Utente intermedio - Utente avanzato

- Buona padronanza degli strumenti della suite per ufficio (elaboratore di testi, foglio elettronico, software di presentazione)
- Buona padronanza dei programmi per la comunicazione
- Buona padronanza dei programmi aziendali interni

Altre competenze

- Ottima forma fisica e abilità di coordinamento e motorie grazie alla costante attività sportiva
- Predisposizione alla creatività
- Innato buongusto nello stile e nella presentazione

Patente di guida B